

第2回

海外販路

中小企業にとって海外展開は重要な経営戦略でもあることから、前回の海外販路セミナーでは、「海外販路開拓とWEBサイトの構築と活用」をテーマに開催しました。

第2回のセミナー(最終回)では、海外代理店や海外販売会社の活用術とマネジメントのポイントについて、多くの成功事例を交えて解説していただきます。

2018年9月14日(金)

15:30~18:30 (受付開始 15:00)

講演
テーマ

B to B 海外販路開拓と代理店の活用術

~代理店の活用とマネジメントの秘訣~

講師

山本 雅暁氏

独立行政法人 中小企業基盤整備機構
国際化支援アドバイザー



大手AVメーカー入社。海外販売会社立ち上げ、卸・小売店舗網の開拓、在庫管理や物流網の構築を行い、米国、英国、香港等で延べ10年以上の海外勤務経験を持つ。2007年に退職後、経営コンサルタントとして海外での自社販売拠点及び海外工場立ち上げ等の中小企業の海外事業展開を幅広くサポートする。

定員

先着 50 名様

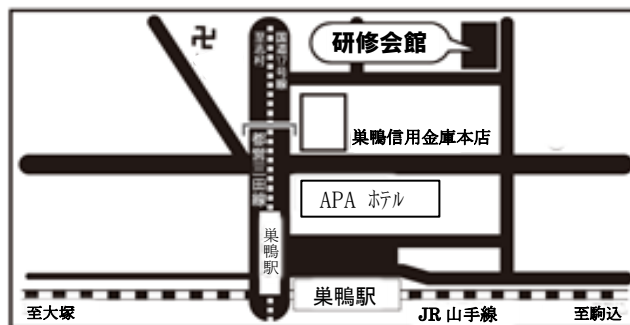
※定員になり次第、締切とさせていただきます。

参加費

無料

場所

巣鴨信用金庫 研修会館地下1階
〒170-0002 東京都豊島区巣鴨 2-12-10



お申込
方法

- ①FAX でお申込み **03-3918-0197**
- ②当金庫ホームページからお申込み
- ③営業担当者・窓口へお申込み

◆セミナー当日に「名刺を1枚」ご用意いただき、受付にお渡しください。特に受講証は発行いたしません。

■S-biz チャレンジセミナー 申込書■

お名前 _____ ふりがな _____ 年齢 _____ 歳

会社名 _____ 役職 _____ お取引店 _____

ご住所 〒 _____ お電話番号 _____

お申込みされた情報は、当該セミナーに関する連絡・記録のために使用します。



巣鴨信用金庫 すがも事業創造センター
〒170-8477 東京都豊島区巣鴨 2-10-2

TEL 03-3918-0196 / FAX 03-3918-0197
e-mail : s-biz@sugamo-sk.jp

主催：巣鴨信用金庫 共催：(独) 中小企業基盤整備機構 関東本部